Primalux
ORTODONZIA

Il Percorso Formativo myobrace®



N. 4 Corsi Online di 1 ora su piattaforma ZOOM orario 12÷13

Relatori: Prof. L. LEVRINI - Dr. V. GIORGINO
A. PIAZZA - D. GULINO

SCOPRI IL PERCORSO FORMATIVO

IL PERCORSO FORMATIVO

Il Protocollo Myobrace nello Studio Odontoiatrico

OBIETTIVO: Trasformare l'approccio terapeutico tradizionale in un modello proattivo, orientato alla crescita dello studio e al benessere a lungo termine del paziente in età evolutiva.



I RELATORI

- **Prof. Luca LEVRINI:** Direttore della Scuola di Specializzazione in Ortodonzia presso l'Università degli Studi dell'Insubria
- **Dr. Vincenzo GIORGINO:** Odontoiatra e Direttore Sanitario dello Studio Giorgino S.r.l.
- **Adolfo PIAZZA:** Titolare della Primalux Ortodonzia
  Distributore Esclusivo per l'Italia Myofunctional Research Co.
- **Daniele GULINO:** Marketing & Strategy Executive

RELATORI: Adolfo PIAZZA e Daniele GULINO

Corso n. 1

Dispositivi Miofunzionali
Quali scegliere?
Business Model



OBIETTIVO: comprendere il valore economico della prevenzione miofunzionale e padroneggiare gli strumenti.

- **Analisi Merceologica:** Panoramica dei dispositivi, materiali e obiettivi terapeutici di ognuna delle 3 fasi del trattamento.
- **Logica di Trattamento:** Perché il Myobrace non è un apparecchio ortodontico passivo, ma un sistema di rieducazione.
- **Business Model:** Analisi della redditività. Perché il trattamento miofunzionale fidelizza la famiglia (customer lifetime value) e posiziona lo studio come punto di riferimento.

  Ottimizzazione del tempo studio riducendo il chair-time dell'odontoiatra attraverso la delega del monitoraggio e senza l'utilizzo del riunito per il trattamento.

RELATORE: Dr. Vincenzo GIORGINO



Corso n. 2

Clinica, Diagnosi e Follow-up

OBIETTIVO: L'obiettivo del corso è saper selezionare il paziente ideale e monitorare il successo terapeutico.

- **Selezione del Caso:** Analisi dei segni premonitori (respirazione orale, deglutizione atipica, postura linguale). Indicatori di successo e limiti del sistema.
- **Casi clinici:** Diagnosi, scelta dei dispositivi e Follow up.
- **Protocolli di Monitoraggio:** Check-list di controllo durante i richiami mensili. Come valutare la progressione del trattamento e la correzione delle abitudini.
- **Gestione dell'Insuccesso:** Identificazione precoce delle cause di fallimento e strategie correttive.

RELATORE: Prof. Luca LEVRINI

Corso n. 3

Comunicazione, Accettazione e Compliance



OBIETTIVO: L'obiettivo è trasformare il preventivo in una missione condivisa con la famiglia.

- **Il Linguaggio dell'Efficacia:** Come presentare il trattamento senza parlare solo di "estetica", ma di "salute respiratoria e sviluppo cranio-facciale".
- **Gestione delle Obiezioni:** Strategie per rispondere al genitore che cerca l'allineamento rapido e invisibile (trasparenza sul fatto che il Myobrace richiede impegno attivo).
- **Contratti di Compliance:** Tecniche di ingaggio per bambini e genitori. Come creare un ambiente di "gioco serio" che trasformi l'uso del dispositivo in una routine quotidiana naturale.

RELATORE: Dr. Vincenzo GIORGINO



Corso n. 4

Sinergia Multidisciplinare con il Logopedista e le Myobrace Activities

OBIETTIVO: L'obiettivo è integrare le competenze logopediche nel flusso di lavoro dello studio.

L'Alleanza Terapeutica: Definizione dei ruoli tra **dentista** (diagnosi e gestione del dispositivo) **e logopedista** (rieducazione delle funzioni stomatognatiche). Perché il trattamento Myobrace è esponenzialmente più efficace quando accompagnato da un protocollo logopedico strutturato.

SCOPRI I CONTENUTI DEL Corso 4

- **Workshop Pratico sulle "Myobrace Activities":** Esecuzione delle Myobrace Activities (esercizi di respirazione, rinforzo muscolare linguale e labiale).
- **Monitoraggio Condiviso:** Creazione di un sistema di comunicazione costante tra logopedista e dentista.



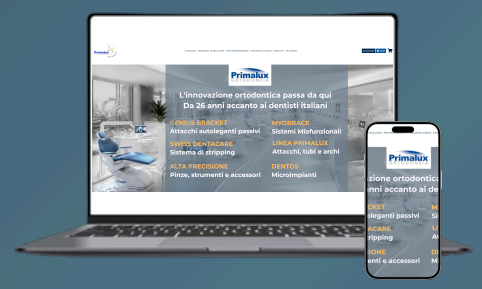
VANTAGGI DI QUESTA MODIFICA PER LO STUDIO:

Valore percepito: Per il genitore, il coinvolgimento di uno specialista come il logopedista giustifica l'investimento economico e rende il trattamento "medicalmente superiore" rispetto a un semplice approccio standard.

Ottimizzazione del tempo: Il dentista si libera del compito di insegnare gli esercizi, potendosi concentrare esclusivamente sulla fase clinica e di controllo del dispositivo.

PRIMALUX ORTODONZIA

Modalità di Iscrizione e Partecipazione



QUOTA DI ISCRIZIONE

€ 100 + Iva (€ 122)

La quota di iscrizione comprende n. 4 corsi online della durata di 1 ora.

DOVE

Su piattaforma ZOOM

DATE CORSI

Vedi sezione "CALENDARIO CORSI 2026/2027"

PAGAMENTI

- Con Carta di Credito

Sulla sezione EVENTI del sito www.primaluxacademy.com
Il Percorso Formativo MYOBRACE - ZOOM

- Con bonifico intestato a: Primalux Ortodonzia S.r.l.

IBAN: IT 34I 03268 01199 05289 6030760
Causale: Percorso Formativo MYOBRACE - N. 4 corsi

DATI NECESSARI

Cognome e nome - Indirizzo fiscale - Codice fiscale - Partita IVA - Codice SDI/PEC - Telefono

I dati dovranno essere inviati a Primalux tramite mail: corsi@primalux.it

CONTATTI

Primalux Ortodonzia S.r.l.
011 773 2551 corsi@primalux.it www.primalux.it

Primalux ORTODONZIA

PRIMALUX ORTODONZIA

CALENDARIO CORSI 2026/2027

CORSO N. 1 • *A. PIAZZA e D. GULINO*
Dispositivi Miofunzionali. Quali scegliere?
Business Model

~~Martedì 03-nov-2026~~
Martedì 19-gen-2027
Martedì 02-mar-2027
Martedì 04-mag-2027
Martedì 13-lug-2027

CORSO N. 2 • *Dr. V. GIORGINO*
Clinica, Diagnosi e Follow-up

~~Martedì 10-nov-2026~~
Martedì 12-gen-2027
Martedì 09-mar-2027
Martedì 11-mag-2027
Martedì 06-lug-2027

CORSO N. 3 • *Prof. L. LEVRINI*
Comunicazione, Accettazione e Compliance

Venerdì 20-nov-2026
Venerdì 15-gen-2027
Venerdì 19-mar-2027
Venerdì 14-mag-2027
Venerdì 23-lug-2027

CORSO N. 4 • *Dr. V. GIORGINO*
Sinergia Multidisciplinare con il Logopedista e le "Myobrace Activities"

Martedì 24-nov-2026
Martedì 26-gen-2027
Martedì 23-mar-2027
Martedì 25-mag-2027
Martedì 20-lug-2027

Acquistando il **Percorso Formativo di 4 Corsi "Il Protocollo Myobrace nello Studio Odontoiatrico"**, al prezzo di **€ 100 + IVA**, potrai programmare liberamente la tua partecipazione, scegliendo tra le date sopraindicate.

Per iscriversi, è necessario prenotare entro 7 giorni dalla data prescelta, inviando una e-mail a **corsi@primalux.it** e indicando la data e il numero del Corso.

Il link Zoom per partecipare al Corso sarà inviato alcuni giorni prima della data prevista, all'indirizzo e-mail indicato in fase di iscrizione.

Per esigenze organizzative e nel rispetto dell'impegno dei Relatori, in caso di mancata partecipazione al Corso prenotato, non sarà possibile recuperare la sessione formativa in altra data.

Primalux Ortodonzia S.r.l.
011 773 2551 corsi@primalux.it www.primalux.it
Primalux ORTODONZIA